

# LE POSTE CLIENTS, UN LEVIER DE FINANCEMENT STRATEGIQUE



**Fibus**

**Financer, sécuriser et piloter le poste clients : un triptyque indispensable dans un contexte de volatilité accrue. L'approche intégrée de Fibus, associant affacturage, assurance-crédit et solutions digitales, constitue une spécialité unique en Europe. Objectif : soutenir la croissance et renforcer la résilience des entreprises.**

Dans un environnement marqué par la hausse des défaillances, la pression sur le cash et des contraintes de financement plus strictes, le poste Clients est plus que jamais un levier stratégique pour les directions financières.

**Comment gagner en liquidité, réduire le risque d'impayés et disposer d'un pilotage unifié du poste Clients, sans alourdir la charge des équipes Finance ?**

C'est précisément l'atout du triptyque "affacturage + assurance-crédit + digital" proposé par Fibus. Depuis 20 ans, le groupe accompagne les entreprises BtoB

dans la structuration de programmes d'affacturage, en France comme à l'international.

**Fibus intervient auprès des PME, des ETI et des GE françaises et européennes, partout où elles opèrent**, grâce à sa fine connaissance des exigences locales et des pratiques facteurs marché par marché. En 2025, Fibus couvre 42 pays et réalise la moitié de son activité à l'international.

1er conseil en affacturage en Europe et 4<sup>e</sup> courtier en assurance-crédit en France, Fibus met à disposition des équipes Finance une approche unique : conseil stratégique et





Thibaut ROBET,  
cofondateur et DG du groupe Fibus

opérationnel, courtage et solutions logicielles dédiées.

**Cette combinaison permet d'obtenir des financements plus importants, de réduire la charge opérationnelle et de renforcer la maîtrise du risque,** dans un contexte où les défaillances se multiplient et où la visibilité financière est plus essentielle que jamais.

**L'affacturage est aujourd'hui l'outil le plus performant et le moins coûteux pour renforcer la trésorerie à court terme.**

Non plafonné et décorrélié du levier d'endettement, il suit naturellement la croissance du chiffre d'affaires et peut être mobilisé en quelques semaines, y compris pour des groupes internationaux ou multi-filiales.



## L'AFFACTURAGE, PREMIER FINANCEMENT COURT TERME DES ENTREPRISES

« Premier financement court terme des entreprises, l'affacturage est facile à mobiliser, agile et peu coûteux. Traité hors bilan, il n'impacte pas le levier d'endettement. Il permet d'absorber les pics de BFR et mérite d'être analysé en priorité par rapport à d'autres solutions bancaires, comme le découvert ou la Dailly. »

**Couplé à l'assurance-crédit, il devient encore plus efficace :** grâce à l'expertise de ses équipes dédiées, Fibus obtient en moyenne **entre 10 et 12 points de financement supplémentaires**, tout en renforçant la protection contre les impayés dans un contexte de forte volatilité.

**Au-delà du financement, l'enjeu est désormais la visibilité. C'est pour cette raison que Fibus a développé ARI Trade**, un logiciel de pilotage et d'optimisation de l'affacturage intégrant l'assurance-crédit.

Grâce à l'automatisation, la consolidation des données et la détection des écarts, les équipes Finance gagnent du temps, fiabilisent leurs opérations et maximisent leurs financements. En

moyenne, les entreprises équipées d'ARI financent 15 % de plus tout en divisant leur temps de gestion par 5.

Qu'il s'agisse de renforcer rapidement le cash, de sécuriser les créances ou de piloter simultanément plusieurs contrats en France ou à l'international, l'approche intégrée proposée par Fibus offre aux Directeurs Financiers, Trésoriers et Credit Managers un cadre complet : un financement plus important et plus rapide, une meilleure protection du risque et une visibilité accrue sur l'ensemble des opérations.

Une véritable opportunité pour construire une croissance plus stable, plus prévisible et durablement maîtrisée.

[fibus.com](https://www.fibus.com)



### ARI Trade : l'affacturage à 100 % de son potentiel

Développé par Fibus Digital, ARI Trade centralise et automatise la gestion des programmes d'affacturage et d'assurance-crédit, en France comme à l'international.

La plateforme offre une vision consolidée des capacités de financement, détecte automatiquement les opportunités non exploitées et fiabilise toutes les opérations. Résultat : +15 % de financement gagnés en moyenne et un temps de gestion divisé par 5. Déployé au démarrage du contrat d'affacturage, il permet d'obtenir les financements en 3 semaines.

*ARI Trade est compatible avec tous les ERP, factors et assureurs-crédit du marché.*



Dominique TOUBIN,  
directeur de Fibus Digital