

Cas Client

Factor 

Assureur 

Pays 

Contexte

Leader dans les services de chauffage et de conformité énergétique au Royaume-Uni, l'entreprise compte plusieurs milliers de clients et génère un CA annuel de 500 M£.

Son programme d'affacturage est de 50 M£ sur 12 filiales ; il est assorti d'une police d'assurance-crédit déléguée. Sous LBO, l'entreprise utilise l'affacturage pour financer sa croissance organique et ses acquisitions.

Besoins

- ➔ Avec bon nombre d'entités cédantes et 3 ERP différents, elle a besoin de centraliser l'information pour une meilleure visibilité et une meilleure performance de son factoring.
- ➔ La DAF recherche une manière simple et efficace de répondre aux exigences des factors pour éviter de perdre du temps et subir des refus de financement.

ARI trade+

- Fichiers générés au format factor
- Gestion multi-devises et multi-contrats
- Connexion par API avec l'assureur-crédit pour ajustement en direct des limites de crédit
- Dashboards consolidés

Résultats chiffrés

- **Gain de temps** : 1 heure suffit pour réaliser 12 cessions en simultané
- **Simplification** : passage de 3 à 1 seul ERP
- **Efficacité** : 1^{ère} cession effectuée 2 semaines après la signature du contrat