

Cas client

Leader européen de l'emballage

CONTEXTE

Activité

Industriel de l'emballage

Chiffre d'affaires annuel

3 Md€

Devises opérationnelles

EUR, GBP

Clients

5 000

Périmètre géographique



Enjeux

- Sécuriser le financement du groupe aux meilleures conditions
- Structurer une ligne de financement durable et portable (cas d'exit du fonds de Private Equity)

DÉTAILS FINANCEMENT

Ligne de financement

650 M€

Type de contrat

Cession de balance
Confidentiel
Déconsolidant IFRS GAAP

Marge all-in

0,8% p.a.



RÉSULTATS

- Pilotage d'un appel d'offres ayant permis d'obtenir une amélioration des conditions de financement, une optimisation des taux de financement et une augmentation des lignes de financement
- Mise en place d'un programme d'affacturation syndiqué et évolutif, pensé pour accompagner à la fois la croissance organique et externe, avec une clause de changement de contrôle allégée